

• Pre-Seed | Ouvert aux partenariats

VeridPay

Le Maroc paye par carte. Enfin.

Paiement instantané carte-à-carte. 200 000 hanouts à digitaliser.

Le marché vient de s'ouvrir.

Le problème

« Ahmed achète du lait et du pain au hanout du coin. Il n'a pas de cash. Le hanout n'a pas de terminal. Il repart les mains vides. »

Des millions de fois par jour au Maroc.

70%

Des transactions en cash

Milliards de MAD en friction. Pas de traçabilité.

0

App P2P carte-à-carte

Aucune app au Maroc ne le permet.

24-48h

Pour un virement

RIB requis, app bancaire pénible.

200K+

Hanouts sans digital

Épicerie, café, coiffeur. 100% cash.

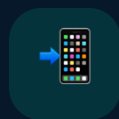
Payez instantanément, depuis votre carte.



ÉTAPE 1

Liez votre carte

Visa ou Mastercard.
N'importe quelle banque marocaine.



ÉTAPE 2

Payez ou demandez

QR code, lien de paiement,
numéro de téléphone.



ÉTAPE 3

Reçu instantanément

Directement sur la carte
du destinataire. En secondes.

Compatible avec toutes les cartes bancaires marocaines — Visa & Mastercard

Pourquoi maintenant

Le monopole du CMI est terminé. Le marché est ouvert. Le premier à bouger gagne.

Nov. 2024

Fin du monopole CMI

Devenu un switch national neutre.

Mai 2025

11 acquéreurs agréés

Tous cherchent des fintechs.

+15%/an

240M transactions carte

0 app P2P carte-à-carte.

Déc. 2025

Guide fintech BAM

Le cadre réglementaire est prêt.

Fév. 2026

Visa "Stay Cashless"

Partenariat Visa x Attijariwafa.

195+ pays

Visa Direct activé

Push-to-card prêt au Maroc.

Un marché de 60 milliards MAD

60B

TAM

Paielements carte au Maroc

18B

SAM

P2P + hanouts

360M

SOM AN 3

2% du SAM

38M

Population

20M+

Bancarisés

25M+

Smartphones

+15%

Croissance/an

200 000 **hanouts** sans paiement digital

L'épicerie du coin, le café, le tabac. Partout au Maroc. Pas de TPE : trop cher, trop complexe.

- ✓ Inscription en 2 minutes sur le téléphone
- ✓ QR code imprimé — zéro matériel
- ✓ 0.8% par tx au lieu de 2.5% TPE
- ✓ Client scanne → paye → hanout reçoit

L'ARGUMENT POUR LES ACQUÉREURS

« **Digitaliser 200 000 hanouts = 200 000 marchands acquis sans un seul TPE.** »

Un segment inaccessible aux équipes commerciales TPE traditionnelles.

5 sources de revenus

SOURCE	COMMISSION	AN 1	AN 3
P2P carte-à-carte	0.5%	1.8M MAD	18M MAD
Hanout QR	0.8%	2M MAD	24M MAD
Marchands	1.2%	—	12M MAD
Premium	29 MAD/mois	0.5M MAD	6M MAD
BNPL	1.5%/mois	—	4M MAD
Total		4.3M MAD	64M MAD

Hanout : 5K hanouts An 1 → 50K An 3. Moy. 20 tx/jour × 30 MAD.

Projections 3 ans

MÉTRIQUE	AN 1	AN 2	AN 3
Utilisateurs inscrits	50K	250K	750K
Actifs mensuels	15K	100K	350K
Transactions/mois	75K	800K	4M
Hanouts actifs	5K	20K	50K
Volume (MAD)	360M	3.6B	18B
Revenu (MAD)	4.3M	20M	64M
Coûts	-8M	-18M	-28M
Résultat net	-3.7M	+2M	+36M

250 MAD tx moyenne · 5 tx/mois/actif · Croissance 30% M/M → 10% · Breakeven mois 18

Paysage concurrentiel

	CASH	VIREMENT	MAROCPAY	VERIDPAY
Instantané	—	24-48h	Minutes	Secondes
Carte bancaire	—	—	Wallet	Carte
P2P	—	RIB	QR	QR + Lien + Tél
Marchands	—	—	Limité	Complet
Hanouts	Cash	—	—	QR gratuit

NOTRE AVANTAGE COMPÉTITIF

Premier entrant carte-à-carte · Plateforme déjà construite · Architecture multi-acquéreur · Effet réseau hanouts

• Produit

La plateforme est **déjà construite**

App mobile, backend, infrastructure. Déployée et fonctionnelle.
Traite des paiements test en production.

« La technologie est prête.
Ce qu'il nous faut : **le partenariat acquéreur et la licence.** »

De zéro au marché en 6 mois

MOIS 1-2

Partenariat acquéreur

Signer avec un acquéreur agréé partenaire.

MOIS 2-3

Intégration paiement

Tokenisation & paiement via les API de l'acquéreur.

MOIS 3-4

Beta fermée

500 utilisateurs à Casablanca. Premiers hanouts.

MOIS 4-5

App Store

iOS + Android. Campagne universités.

MOIS 5-8

Croissance

Viralité via liens de paiement. Équipes terrain hanouts.

MOIS 6+

Licence propre

Agrément Bank Al-Maghrib (MAD 3M).

Stratégie réglementaire

Phase 1

Sous licence acquéreur

Modèle prouvé par Chari.

Phase 2

Licence propre

Capital MAD 3M. Loi 103-12. ~4 mois.

KYC / AML

eID Maroc + banque. Anti-fraude intégré.

Data residency

Hébergement Maroc requis par BAM.

L'équipe

M

Fondateur & CTO

10+ ans d'ingénierie. A construit toute la plateforme.

RECRUTEMENT (PRE-SEED)

+2 Ingénieurs backend

+1 Ingénieur mobile

+1 Compliance / Legal

Advisors fintech Maroc

Ce que nous **cherchons**

PRE-SEED

1.5 - 2.5M MAD

Intégration acquéreur, eID, SMS, 6 mois d'opérations.
Objectif : 1er paiement réel + 500 beta users.

SEED (MOIS 6-8)

5 - 10M MAD

Croissance, équipe, licence propre (MAD 3M).
Objectif : 50K utilisateurs + 5K hanouts.

UTILISATION DES FONDS (PRE-SEED)

40%

Ingénierie

25%

Réglementaire

20%

Croissance

15%

Opérations

VeridPay

Construisons le futur des paiements ensemble.

Investisseur, partenaire acquéreur, ou talent — parlons-en.

contact@veridpay.com

veridpay.com/investors